**Zur Verstärkung des Teams sucht der Allwetterzoo zum 01.02.2021 einen**

**Sales Manager (m/w/d) in Vollzeit / zunächst befristet.**

Der Allwetterzoo ist die größte Freizeiteinrichtung in Münster und genießt weit über das Münsterland hinaus eine sehr gute Reputation. Pro Jahr werden mehr als 600.000 Besucher gezählt. Am heutigen Standort wurde der Allwetterzoo im Jahre 1974 eröffnet, seine Wurzeln gehen jedoch auf den 1875 gegründeten Zoologischen Garten zu Münster zurück – er gehört somit zu den traditionsreichsten Zoos in Deutschland. Diese Tradition bringt für uns die Verpflichtung den Allwetterzoo Münster für die Zukunft fit zu machen – und mit dem Masterplan 2030 plus die Weichen für eine erfolgreiche Weiterentwicklung zu stellen.

**Ihre wesentlichen Aufgaben:**

* Identifikation und Akquise von Kunden für alle Verkaufsbereiche des Allwetterzoos (vom Sponsoring über die Vermietung unserer Event-Locations bis hin zum Verkauf von Jahreskarten)
* Betreuung von Bestandskunden und die Identifikation von neuen Kundenpotentialen für unsere etablierten Formate sowie für potenzielle Neuprojekte
* Besuch von Events (Messen, Konferenzen etc.) zur Generierung von Kundenkontakten
* Führen von Kundengesprächen, Bedarfsanalyse mit dem Kunden, Erarbeitung von entsprechenden Konzepten sowie Visualisierung von Lösungsszenarien
* Analyse von Umsatz und der Verkaufszahlen
* Regelmäßiges Reporting Ihrer Verkaufsaktivitäten
* Unternehmenswachstum steigern durch Erreichen der Vertriebsziele und Optimierung des Teampotentials
* Koordination und Planung von Verkaufsstrategien
* Unterstützung bei der Durchführung von Veranstaltungen

**Ihr Profil:**

* Sie besitzen ein abgeschlossenes Fachstudium einer wirtschaftlichen Studienrichtung oder eine kaufmännische Ausbildung
* Sie sind ein leidenschaftlicher Verkäufer und verfügen über Erfahrung im Vertrieb
* Sie besitzen Erfahrung vorzugsweise im Sponsoring, Fundraising und/oder der Veranstaltungsbranche und sind verhandlungs- und abschlusssicher
* Sie legen einen hohen Fokus auf die Kundenorientierung und verfügen über einen lösungs- und teamorientierten Arbeitsstil
* Das Einmaleins der Akquisetätigkeit und Kundenpflege beherrschen Sie uneingeschränkt
* Sie besitzen eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und sind stilsicher im Umgang mit Kunden
* Sie können sich in unterschiedliche Themenbereiche schnell einarbeiten und verlieren auch bei mehreren Projekten nie den Überblick
* Sie verfügen über ein großes Maß an Eigenverantwortung und Motivation, sind zuverlässig und belastbar
* Sie sind den Umgang mit CRM-Systemen und Reporting-Tools gewohnt und beherrschen die gängigen MS Office-Anwendungen

**Unser Angebot:**

Wir bieten eine vorerst befristete Anstellung (zwei Jahre**)** in einem attraktiven und beliebten Zoo mit einem engagierten und kompetenten Team. Die Vergütung erfolgt nach dem hauseigenen Tarifvertrag.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen!

Die Bewerbungsfrist endet am 15.12.2020. Bitte schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: bewerbung@allwetterzoo.de